

**lead and sale GmbH**  
Im Kleinfeldchen 33  
D-61191 Rosbach  
t: +49 (0)6003/82 85 91  
f: +49 (0)6003/82 85 92

## Presseinformation

### Stadtwerke Tecklenburger Land gegründet – lead and sale GmbH begleitete Vertriebsaufbau

Am 18. Oktober 2014 fiel der offizielle Startschuss der neuen Stadtwerke Tecklenburger Land Energie GmbH mit der Eröffnung des Kundenzentrums in Ibbenbüren. Gegründet wurden die Stadtwerke von den Kommunen Hörstel, Hopsten, Ibbenbüren, Lotte, Mettingen, Recke und Westerkappeln im nördlichen Münsterland (Nordrhein-Westfalen), der Stadtwerke Osnabrück AG und der RWE Deutschland AG.

Begleitet wurde die Neugründung von der lead and sale GmbH. Das auf Vertrieb, Marketing und Produktmanagement in der Energiebranche spezialisierte Beratungsunternehmen hat bereits Mitte 2013 das Vermarktungskonzept erstellt. Nun folgte die operative Umsetzung bei der sich das zweiköpfige Beraterteam vor allem um die Themenfelder Direkt- und Onlinemarketing sowie das Produktmanagement gekümmert hat. „Dabei war die sehr gute und enge Zusammenarbeit mit dem Team der Stadtwerke Tecklenburger Land ein wichtiger Faktor für die schnelle Umsetzung“, so Volker Plocher Geschäftsführer der lead and sale GmbH.

Peter Vahrenkamp, Geschäftsführer der Stadtwerke Tecklenburger Land Energie GmbH, ergänzt „lead and sale hat erfolgreich die Vertriebsmaßnahmen bei der Markteinführung der Stadtwerke Tecklenburger Land umgesetzt und somit entscheidend dazu beigetragen, die Marke im lokalen Markt zu etablieren. Innerhalb kürzester Zeit konnten so, neben dem erfolgreichen Launch der Marke Stadtwerke Tecklenburger Land, durch gezielte Marketing- und Vertriebsmaßnahmen eine große Anzahl an neuen Strom- und Gaskunden gewonnen werden“.

#### Kurzprofil lead and sale GmbH

Die im hessischen Rosbach ansässige lead and sale GmbH wurde 2003 von Volker Plocher gegründet. Spezialisiert auf Vertrieb, Marketing und Produktmanagement in den Branchen Telekommunikation und Energiewirtschaft, unterstützt lead and sale Ihre Kunden nicht nur bei der Entwicklung von Strategien sondern setzt diese, im Gegensatz zu vielen anderen Beratungen, im Interimsmanagement auch operativ um.

Ansprechpartner:

**Volker Plocher**  
Geschäftsführer

**lead and sale GmbH**  
Im Kleinfeldchen 33  
61191 Rosbach  
Tel.: 06003-828591  
E-mail: [info@leadandsale.de](mailto:info@leadandsale.de)  
[www.leadandsale.de](http://www.leadandsale.de)